

**Método de
Transformación
REKAPP**



MTR Método de Transformación REKAPP

Crece personal y profesionalmente, descubre las herramientas que te ayudarán a conseguirlo.

Método de Transformación **REKAPP**

¿Persigues el Éxito? Si a lo que aspiras es a triunfar, tanto en el plano personal como en el profesional... **¡Transfórmate!** A través de nuestro Método te dotarás de las habilidades que te permitirán encaminar tu trayectoria hacia donde te propongas.

Incorpora esas herramientas que te transformarán y te harán un profesional más eficiente, más convincente y capaz de sacar el máximo partido al **networking moderno**; las competencias que, en definitiva, serán las claves de tu éxito.

Formación REKAPP
por Santiago Pérez-Castillo

¿Cuál es mi **próximo paso**?

Enfócate y domina los recursos que verdaderamente marcan la diferencia.

Ante la sensación de no verte reconocido profesionalmente, para muchos la solución pasa por continuar formándose, acudiendo a postgrados, masters u otras soluciones formativas, pero lo que no hacen es parar un momento y reflexionar. Parece que hoy día, para lograr cierta posición en el mundo profesional, es necesario pasar por una Escuela de Negocios, pero no siempre es este el factor clave.

¿Quiere esto decir que el talento **se mide por una titulación concreta**?

En Formación REKAPP no estamos de acuerdo.

Es más, estamos convencidos de que **la clave de tu éxito reside en el dominio de tres recursos** fundamentales, que estamos seguros que no te han enseñado.

Universidades, escuelas... En definitiva, la formación basada en formatos y metodología tradicional, no nos dotará de aquello que necesitamos para alcanzar los objetivos que nos proponemos.

El **Método de Transformación REKAPP**, sí. Una formación complementaria, basada en una metodología innovadora, que sostiene una teoría propia acerca del 'fracaso' personal y profesional de muchas personas: Existen recursos fundamentales que en caso de no dominarse, llegan a debilitar la Carrera de todo profesional (por muy inteligente que sea).

Porque un postgrado te puede formar en muchos ámbitos de la empresa, basándose en casos de éxito que a veces pueden resultar válidos y que los que se puede extraer un aprendizaje. No obstante, un postgrado no se basa en un modelo de desarrollo diseñado para ti, de modo ad hoc.

Y es que **la diferencia la marca solo un 5 por ciento**. Solo un 5 por ciento de las personas se distinguen por hacer algo que los diferencia de los demás, alcanzando el éxito.

¿Y cómo consiguen **esa diferenciación**?

Porque emplean esos recursos que marcan la diferencia y les permiten alcanzar el éxito en aquello que se proponen

Como hemos dicho, **existen tres recursos fundamentales** que, en el caso de no dominarse, llegan a debilitar carreras prometedoras, por muy inteligente que uno sea. Pero esos recursos pueden adquirirse, y nosotros podemos ayudarte a hacerlo.

¿Cuáles son estos **tres recursos fundamentales**?



Saber lo que quieres hacer

y qué pasos dar para conseguirlo



Saber explicarlo

de forma convincente



Saber cómo contactar

con quién puede hacerlo realidad

¿Cómo adquirir **estas competencias**?

A través de nuestro **Método de Transformación REKAPP**.

Para saber lo que quieres hacer y cuando hacerlo

Tus resultados dependen de:

¿Cómo eres capaz de definir tus **Objetivos**?

¿Cuál es tu **Actitud**?

¿Qué **Método** vas a emplear?

¿Tienes el **Hábito** de ponerlo en práctica?

Aplica nuestro **Reloj Productivo** y Cambia el Reloj por la Brújula

El Reloj Productivo se basa en una filosofía muy clara: "Si tienes un objetivo firme, entonces hallarás el camino para alcanzarlo".

Porque mucha gente se siente desbordada, no tiene equilibrio entre su vida personal y profesional, no sabe cómo utilizar su tiempo o no se organizan correctamente.

La clave de nuestro Reloj Productivo consiste en dominar los cuatro factores de los que dependen nuestros resultados.

El tiempo es una constante para todo el mundo: **1.440 minutos al día**. Y la clave del Éxito reside en cómo los empleamos para conseguir más o menos resultados.

Y esto es lo que te va a permitir lograr nuestro Método de Transformación REKAPP :

Fijarás tus objetivos en las seis áreas de la rueda de tu vida

Conocerás las 'palancas' para mantener tu actitud en alto

Practicarás sobre tu caso particular la gestión de tu tiempo: planificarás, priorizarás, protegerás y progresarás hasta conseguir aquello que te propongas

Desarrollarás y consolidarás hábitos productivos y saludables



Presencial: 8 horas

Online: 2,5 horas por semana / 5 semanas

Para saber explicarlo de forma convinciente

Porque es cierto aquello de que “no es solo lo que dices, sino cómo lo presentas”, a este módulo lo hemos denominado **Presentología**, la ciencia de las presentaciones.

Muchas personas no saben mover a la acción, no saben captar el interés de quienes les escuchan, sienten pánico escénico, no saben cómo utilizar las palabras o el lenguaje corporal o no empatizan con su público...

En la mayoría de los casos nunca nos han enseñado cómo. Pero todo esto será cosa del pasado.

Con **Método de Transformación REKAPP** lograrás dominar los tres formatos clave para presentar tu Mensaje:

La promoción, el discurso y la presentación.

No vale explicar un mensaje de cualquier manera, en cualquier lugar y en cualquier momento. Para exponer nuestro mensaje con Éxito debemos conocer el objetivo y ajustar la duración del mismo:

Promoción

Objetivo: Llamar la atención

En treinta segundos tienes que ser muy agudo para captar la atención de quien te escuche.

Discurso

Objetivo: Agitar su deseo

En tres minutos debes potenciar tu mensaje para que quieran saber más

Presentación

Objetivo: Llamar a la acción

Tienes treinta minutos para explicar el detalle de tu mensaje y para llamarlos a la acción.

De este modo, obtendrás una metodología paso a paso para preparar tus mensajes en cada uno de los tres formatos (Promoción, Discurso y Presentación), de forma práctica, recibiendo feedback y dotándote de recursos y herramientas para comunicar con éxito en el mundo empresarial.

¡Perderás el miedo a exponer tus ideas!



Presencial: 8 horas (Presentología Atraer) - 16 horas (Presentología Hablar)

Online: 2,5 horas por semana

Presentología para Atraer: **5 semanas**
Presentología para Hablar en Público: **7 semanas**

Para saber con quién puedes hacerlo realidad

Bajo la filosofía del **Networking moderno**, entendido como “saber lo que quieres hacer y con quién deseas realizarlo”, el Método de Transformación REKAPP culmina con el módulo **Redes Sociales Profesionales**.

En muchas ocasiones, multitud de personas no saben exactamente lo que pueden conseguir de un uso profesional de las redes sociales. No terminan de entender para qué les pueden servir, les da miedo que puedan hablar mal de ellos o de su empresa y prefieren no adentrarse en algo que no entienden...

Con este módulo, alcanzarás dos objetivos:

Gestionar tus contactos y desarrollar tu imagen de marca

Dominar las claves del uso profesional de las redes sociales como base de tu networking para llegar a esa persona que puede hacer posible aquello que deseas (un cliente, un prescriptor, un proveedor, etc)

Tras un diagnóstico previo de tus necesidades para estar presente en el mundo del social media, iniciarás un proceso guiado para tener relevancia en las redes sociales desarrollando tu perfil y conociendo la arquitectura de la red social profesional por excelencia: **LinkedIn**.

Aprenderás qué son y en qué nos pueden ayudar las redes sociales profesionales

Cómo debes hablar en ellas

Qué estrategias emplear

Participarás en un taller práctico de uso de LinkedIn

Todo, desde un punto de vista profesional, empresarial, no técnico. De forma inteligible. Con **Método de Transformación REKAPP**, conocerás:

Los entresijos de las redes sociales profesionales, desde un punto de vista profesional, no técnico

La ventaja imprescindible que supone su dominio en el contexto actual

Pondrás en práctica todo lo aprendido

Obtendrás una guía paso a paso con lo que debes hacer para construir tu imagen en las redes sociales profesionales, conociendo qué pasos dar para realizar un exitoso Networking.



Presencial: 8 horas

Online: 2,5 horas por semana / 5 semanas

¿Qué te ofrece el **Método de Transformación REKAPP?**

Frente a la soledad, las dudas, y el quemazón que a la larga te agotan y te llevan a abandonar tus sueños profesionales...

Obtendrás:

- 1 Claridad y enfoque**
en tu proceso de mejora.
- 2 Metodología probada y comprobada**
por más de 2.000 personas.
- 3 Estructura y planificación,**
paso a paso.

Piensa en todo lo que puede cambiar en tu Desarrollo Personal y Profesional cuando finalmente apliques estos tres recursos que potenciarán y sacarán todo el partido a todo lo que ya sabes y todo lo que eres.

Piensa en la satisfacción personal que obtendrás cuando finalmente consigas progresar en tu Carrera Personal y Profesional hasta llegar allí donde te propongas.



*¿Quieres mejorar tus resultados?
«Aprende a trabajar más duro
en ti que en tu empleo»*

Jim Rohn

Programa de **La Formación**

Esta formación se estructura en los tres programas estrella de **Formación REKAPP**, abarcando todo lo que hay que saber para optimizar tu tiempo, mejorar tus presentaciones y manejar a la perfección la red social profesional por excelencia, LinkedIn.

1. Programa **El Reloj Productivo**

Módulo 1 _ Conoce los **4 Factores** que Mejorarán tus Resultados

Módulo 2 _ Aprende a Detallar tus **Objetivos** más Secretos

Módulo 3 _ Aprende a Desarrollar y Mantener una **Actitud** Positiva y Proactiva

Módulo 4 _ Conoce y pon en Práctica el **Método 4xP** para Gestionar tu Tiempo

Módulo 5 _ Desarrolla y Consolida los mejores **Hábitos** de Mejora

2. Programa **Master en Presentología**

Módulo 1 _ **Domina el Lenguaje de Impacto:** Cómo captar la atención y crear expectativa

1.1. _ Capta a Atención y Agita el Deseo de Quienes te Escuchan

1.2. _ Aplica la Potencia del Lenguaje de Impacto

1.3. _ Construye una Propuesta de Valor Única y con Potencia

Módulo 2 _ **Domina el Ecosistema de las Presentaciones:** No es solo lo que Dices, sino cómo lo Presentas

2.1. _ Planificación

2.2. _ Producción

2.3. _ Puesta en escena

3. Programa **Las Claves de las Redes Sociales Profesionales**

Módulo 1 _ ¿**Qué son** y en qué me pueden ayudar las RRSS para usos Profesionales?

Módulo 2 _ ¿**Cómo he de hablar** en las RRSS Profesionales?

Módulo 3 _ ¿**Qué estrategia** puedo emplear en las RRSS Profesionales?

Módulo 4 _ **Taller práctico:** Uso de LinkedIn como Red Social Profesional

Método desarrollado por **Santiago Pérez-Castillo**



Podría definirme como un **‘Laboratorio del Cambio’**. El cambio forma parte de mi ADN, con una trayectoria en la que he tenido que adaptarme a distintos entornos, tanto en el plano personal como en el profesional.

Con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de Procesos de Cambio tanto en pequeñas y medianas empresas como en multinacionales de diferentes sectores, mi objetivo es compartir mi experiencia aportando de forma clara y concisa, y desde un enfoque práctico y orientado a resultados, las claves para alcanzar el éxito.

Estudíé hasta el final...

- Ingeniero Industrial Superior especialidad Organización Industrial por Universidad Politécnica de Valencia.
- Master of Science (MSc) en Engineering and Management of Manufacturing Systems por Cranfield University de Bedford
- Master in Business Administration (MBA) por Anglia University de Cambridge

Y luego, seguí aprendiendo...

Comprendí que hay conocimientos, métodos y formas de pensar muy enriquecedoras que surgen constantemente de situaciones y de personas insospechadas

Y los apliqué en mi experiencia directiva como...

- Director de la División de Tratamiento de Aguas (Istobal S.A.),
- Director General para Iberia de Röchling Engineering Plastics KG (Plásticos Técnicos),
- Director de Planta en Grupo 3 Estilos (Cerámica),
- Responsable del Ciclo Comercial de Aguas de Valencia S.A.(Suministro de Agua),
- Especialista en el desarrollo de sistemas industriales para Lladró S.A (Porcelana)
- Especialista en el desarrollo de sistemas industriales para Ford Motor Company Ltd. (Automoción).

Tras lo que decidí reenfocar mi trayectoria como Interim Manager en más de 25 proyectos de Cambio para empresas de diversos sectores y culturas.

Además comparto mis experiencias y conocimientos como...

- Docente en diversas escuelas de Negocio,
- Autor de diversos artículos y entrevistas en diversos medios de comunicación
- Ponente en numerosos Eventos Formativos y Divulgativos.

Porque, recuerda: *“Tan importante como saber qué hacer en cada caso, es el poder contar con la persona adecuada para realizarlo”*. Y yo estoy ahí para lo que necesites.

Aprovecha **esta oportunidad**

En estas sugerencias se resume la experiencia de quienes han pasado por las formaciones de REKAPP

“He tenido la oportunidad de ver trabajando a Santiago en la conferencia sobre LinkedIn en el Colegio de Ingenieros de Valencia. Frente a la idea preconcebida que yo llevaba, me encontré con un tratamiento del tema eminentemente práctico, profundo y por qué no decirlo, innovador. La pedagogía mostrada, sólo es compatible con un gran conocimiento de lo que se trata, sencillez en los razonamientos y una estructuración lógica y metódica de los contenidos. Dentro de un público exigente y preparado, ha conseguido un amplio reconocimiento personal y profesional, demostrable por la calurosa aceptación mostrada tras su conferencia. Sin ninguna duda, un gran profesional que sabe lo que hace y a quien pienso acudir en caso de necesidad”.

Miguel Ángel Moliné, Senior Manager en diversas empresas.

“Santiago es un profesional riguroso con su trabajo y cercano en su trato. En su perfil como docente el resultado ha sido siempre un rotundo éxito y los alumnos siempre hablan de su formación como toda una experiencia incluso con el paso del tiempo. Para nosotros es un auténtico lujo contar con su colaboración”.

Roberto Bonilla Campillo. Florida Universitaria

“En estos tiempos de cambio tan profundo y que tanto oímos hablar de que lo que hace más falta es la confianza, es una suerte encontrar profesionales que la generen con su trabajo. Santiago Pérez-Castillo ha sido para mi uno de estos profesionales”.

Santiago Martínez García. Grupo CSP

“Considero que gracias a Santiago, estoy empleando una de las herramientas más poderosas que existen para conseguir mis objetivos, tanto si son profesionales como si no. He aprendido a marcarme objetivos por escrito, con metas para ver la evolución y sobre todo priorizar las tareas según su importancia, buena ejecución de las tareas, pensar antes de empezar algo, etc. Son muchas las cosas importantes que me ha aportado para realizar estrategias y poder tomar decisiones rápidas y mejorar mi eficacia”. Juan Carlos Enri Hidalgo, CONSUM Cooperativa

**Interim
Management
Formación
Coaching empresarial
Conferencias**



formación
REKAPP

www.formacionrekapp.com

info@formacionrekapp.com

Móvil: 656 33 31 47

